

Stellenausschreibung

Senior Account Manager (m/w)
New Business

Die GRASS-MERKUR GmbH & Co. KG ist ein innovatives und kontinuierlich wachsendes IT-Dienstleistungs-Unternehmen mit Sitz in Hannover-Anderten. Wir betreiben ein eigenes, nach ISO 27001-zertifiziertes Sicherheits-Rechenzentrum und bieten unseren Kunden seit vielen Jahren erfolgreich Housing/Co-Location, Hosting, Managed-Services sowie Consulting-Dienstleistungen. Zusätzlich neu im Portfolio haben wir Cloud-Services (Cloud-Computing, Cloud-Storage).

Das Rechenzentrum in Hannover erfüllt höchste technische Anforderungen an Sicherheit, Verfügbarkeit und Wirtschaftlichkeit und ist verkehrstechnisch günstig erreichbar. Auf Basis modernster RZ-Technologien bieten wir modular skalierbare RZ-Flächen für den zuverlässigen Betrieb ihrer IT-Systeme. Ein besonders starkes Wachstum erleben wir in den Bereichen Managed-Backup sowie Cloud-Services, u.a. durch die Übernahme von Backup-Strukturen für unsere Kunden.

Für unsere umfangreichen Erweiterungen und das Wachstum unseres gesamten Dienstleistungs-Portfolios suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt

Senior Account Manager New Business (m/w)

GRASS-MERKUR GmbH & Co. KG

Rothwiese 5
30559 Hannover

Telefon: 05 11 47 54 14 – 0
Telefax: 05 11 47 54 14 – 33

info@grass-merkur.de
www.grass-merkur.de

Ihre Aufgaben

- Verkauf aller Leistungen des GRASS-MERKUR Portfolios an Neukunden
- Management des gesamten Vertriebsprozesses von der Neukunden-Gewinnung über Angebotserstellung, Vertragsverhandlung bis zum Vertragsabschluss
- Definition und Entwicklung bestimmter Absatzmärkte /Segmente
- Aufbau einer Sales-Pipeline gemäß Verantwortungsbereich und Reporting
- Erstellung und Pflege von „Account Development Plänen“, Vertriebsplänen

Ihr Profil

- Mehrjährige positionsrelevante Berufserfahrung (Neukundenakquise und Abschlussicherheit)
- gute Beziehungs-Netzwerke, Erfahrungen und Erfolge im Vertrieb von Datacenter-Services oder anderen Technologie- oder Dienstleistungsunternehmen
- Quer-Einsteiger mit guten praktischen Erfahrungen sind sehr willkommen
- gute MS Office-Kenntnisse
- gute Deutsch- und Englischkenntnisse
- Hohe Eigeninitiative und Selbstständigkeit
- Stark ausgeprägte Dienstleistungs- und Servicementalität
- Sicheres Auftreten gegenüber Kunden und Kooperationspartnern auf C-Level
- Unternehmerisches Denken und Handeln
- Zielorientiert Kundenbedürfnisse erkennen
- Sehr ausgeprägte Team-, Kommunikations- und Organisationsfähigkeit sowie Präsentationsstärke von Lösungsansätzen
- Kreativität und Motivation zur Ansprache von potentiellen Kunden
- Spaß an der Leistung und am Erfolg

Das bieten wir Ihnen

- Attraktives Gehalt
- Sehr gute Weiterbildungsmöglichkeiten über das Normale hinaus
- Abwechslungsreicher Arbeitsplatz, der Sie fördert, fordert und weiterbildet
- Ein sehr angenehmes Betriebsklima

Sie haben Interesse?

Bitte senden Sie uns Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen unter Angaben Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihrem frühestmöglichen Eintrittstermin an (bevorzugt per Mail):

Jens Ahlbrand, GRASS-MERKUR GmbH & Co. KG, Rothwiese 5, 30559 Hannover

Mail: jens.ahlbrand@grass-merkur.de

GRASS-MERKUR GmbH & Co. KG

Rothwiese 5
30559 Hannover

Telefon: 05 11 47 54 14 – 0
Telefax: 05 11 47 54 14 – 33

info@grass-merkur.de
www.grass-merkur.de